

NEWSLETTER #2 - NOVEMBRE 2021

Nouvelle-Aquitaine Co-Investissement (NACO) : partenaire en fonds propres des start-up et PME de la Région Nouvelle- Aquitaine

EDITO du Président de NACO



La période que nous traversons n'a jamais été aussi stimulante et la relance économique, après deux années d'immobilisme offre des opportunités dans un monde en changement.

L'émergence de l'économie environnementale et l'expérience brutale de ces derniers mois ont fait prendre conscience aux citoyens, comme aux politiques de la nécessité d'un recentrage de notre économie pour plus d'autonomie et plus de cohérence écologique.

Les structures d'appuis financiers que la Région a mis en place depuis plusieurs années sont des leviers essentiels pour accompagner ces développements et ces mutations, doublés le plus souvent de sauts technologiques.

NACO, dont le capital au cours des prochains mois devrait approcher les 100 millions d'euros, assume un rôle majeur dans cette transformation grâce aux partenariats qu'elle mène depuis quatre ans, non seulement avec les institutionnels que sont les Fonds d'investissement nationaux ou régionaux, mais aussi en établissant des relations étroites avec les Business Angels.

La Nouvelle-Aquitaine a la chance d'être dotée de réseaux de Business Angels particulièrement structurés et disposant d'une longue expérience. NACO a établi des partenariats solides avec plusieurs d'entre eux mais cette démarche doit s'amplifier encore après l'élaboration d'une méthodologie d'approche commune. Ce n'est qu'en s'appuyant sur ces structures qui par leur maillage, dispose d'une grande connaissance du tissu économique du territoire que des projets éloignés des centres urbains et hors des filières médiatiques, pourront trouver le financement dont elles ont besoin.

En pérennisant ce partenariat, NACO pourra assumer l'une de ses missions majeures : contribuer à l'équilibre économique harmonieux de son territoire d'investigation.

*Jean-Pierre Renaudin
Président de NACO*

NACO et les Business Angels : un partenariat fructueux

En trois ans d'existence, NACO a déjà co-investi avec une centaine de Business Angels.

Qu'est-ce qu'un Business Angel ?

L'expression anglaise Business Angel (appelé aussi « investisseur providentiel ») désigne une personne physique qui investit à titre individuel (ou au travers d'une holding personnelle) au capital d'une entreprise innovante, à un stade précoce de création ou en début d'activité (à « l'amorçage »), période la plus risquée de l'investissement, et met à disposition ses compétences, son expérience, ses réseaux relationnels et une partie de son temps pour accompagner. Il décide donc d'investir une partie de son patrimoine financier le plus souvent dans des sociétés innovantes à fort potentiel.

Les Business Angels se rassemblent autour de trois profils principaux :

- ancien chef d'entreprise ou cadre supérieur qui a accumulé un certain patrimoine ;
- entrepreneur qui a précédemment créé son entreprise et qui l'a revendue ;
- membre d'un family office (regroupement d'investisseurs membres d'une même famille).

Il a donc une réelle expérience de la vie entrepreneuriale qui l'amène à partager son carnet d'adresses et à donner des conseils judicieux pour favoriser le développement de l'entreprise et la conduire à sa réussite.

Comment devenir Business Angel ?

Les Business Angels peuvent se regrouper dans des réseaux associatifs, dans des sociétés d'investissement de Business Angels (SIBA) ou dans des organisations mixtes.

Les Réseaux de Business Angels sont organisés de trois façons différentes :

- **Thématique** : Ils sont spécialisés sur un secteur d'activité spécifique (Santé, TIC, Agro-alimentaire, Environnement, Filière bois...) ;
- **Affinité** : Ils sont constitués selon des liens affinitaires comme des réseaux féminins ou d'anciens de grandes écoles (ESSEC, Polytechnique, Arts&Métiers...) ;
- **Situation géographique** : Leur périmètre d'interventions est local, départemental ou régional.

Les principaux réseaux de Business Angels actifs en Région Nouvelle-Aquitaine sont les suivants :

- ADOUR BUSINESS ANGELS (ABA) : *Club de Business Angels couvrant le territoire de l'Adour dans les départements 64-65 et 40. Leurs interventions sont surtout ciblées sur les nouvelles technologies et dans leur territoire.*
- FINAQUI BUSINESS ANGELS : *Créé en 2007 et basé à Bordeaux, il intervient de façon privilégiée dans le grand sud-ouest.*

- LIMOUSIN BUSINESS ANGELS : *Limousin Business Angels réunit des investisseurs privés qui financent et accompagnent des entreprises en création ou en développement en Limousin.*
- PÉRIGORD ANGELS : *Périgord Angels regroupe des investisseurs animés par la volonté de faire éclore des stars up en Périgord.*
- SYNERGENCE BUSINESS ANGELS : *Synergence est le réseau des Business Angels du Poitou-Charentes. Depuis 2004, ils financent et accompagnent des entreprises innovantes à fort potentiel afin de créer de la valeur dans leur territoire.*

Les informations sur les réseaux de Business Angels, sont disponibles sur le lien suivant : <https://www.franceangels.org/reseaux-de-business-angels/>

Un Business Angel peut également adhérer directement à la fédération nationale des Business Angels, France Angel de manière individuelle (www.franceangels.org).

Quels sont les avantages pour un Business Angel d'être partenaire de NACO ?

Les avantages à être un partenaire de NACO sont notamment les suivants :

- Travailler au côté d'un professionnel du métier du capital investissement (documentation juridique, formalisme des procédures, respect des délais...);
- Créer un effet de levier (pour un euro apporté par un Business Angel, il y a un euro apporté par NACO, et le plus souvent, ils sont accompagnés d'autres co-investisseurs, ce qui améliore davantage l'effet de levier) ;
- Opérer un suivi des entreprises (mise en place de reporting structuré, respect des réunions, contrôle de l'évolution des entreprises, mise en commun de réseaux pour créer des synergies entre les co-investisseurs) ;
- Rechercher une performance commune et la convergence d'intérêts (capital patient) pour les perspectives de sortie.

Comment devenir partenaire Business Angel de NACO ?

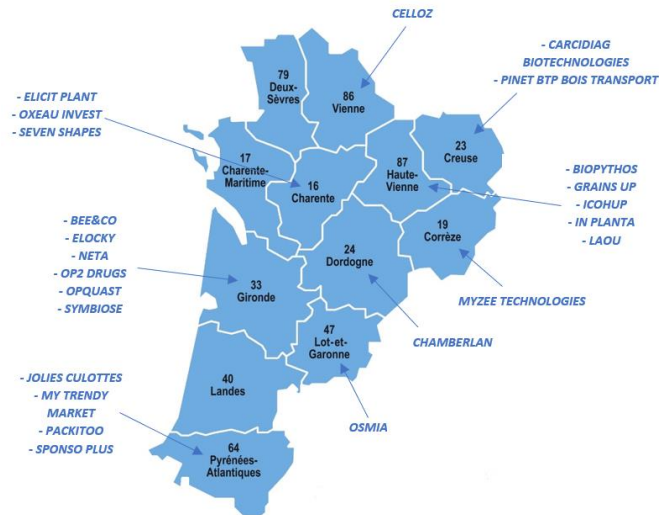
La procédure de partenariat d'un Business Angel par NACO est soumise à un formalisme issu des normes européennes et régionales accessible à tous.

Pour devenir partenaire co-investisseur de NACO, il convient de remplir la demande de dossier de candidature téléchargeable ci-dessous et de la renvoyer au Secrétariat Général d'Aquiti Gestion (bernard.estienne@aquiti.fr) : [Business Angels](#)

Bon à savoir :

- NACO peut co-investir avec un ou plusieurs partenaires Business Angels.
- Le montant d'investissement de NACO est de 100 k€ au minimum et de 1 750 k€ au maximum par opération.
- NACO pourra investir un montant au maximum égal à celui apporté par le ou les Business Angels partenaires.
- Chaque Business Angel devra apporter au minimum 10 k€ et 5 % des fonds demandés à NACO. Par exemple, sur une intervention potentielle de NACO de 350 k€, l'apport minimum de chaque Business Angel sera de 17,5 k€.

Exemples d'investissements réalisés entre NACO et des Business Angels ou Réseaux de Business Angels



Investissements réalisés en 2021 par NACO

AMEDIA SOLUTIONS
(www.amediasolutions.fr)



Partenaire de NACO : ACI

Amedia Solutions est un prestataire informatique briviste depuis plus de 20 ans. Elle accompagne ses clients dans des domaines très variés tels que les équipements informatiques, le cloud, les télécoms, les logiciels de gestion et durant toutes les phases du projet : analyse, expertise, mise en œuvre, formation etc. L'entreprise a fait le choix de développer ses compétences et d'investir dès 2013 dans l'activité « opérateur ». Fort de ses ambitions, l'entreprise a créé la marque IPTis en 2017 pour donner vie à cette activité.

CERTIS THERAPEUTICS
(www.certis-therapeutics.com)



Partenaire de NACO : Medevice

Créée il y a 2 ans à Pessac, Certis Therapeutics améliore la précision et l'efficacité des thérapies minimalement invasives par ablation thermique. Les dispositifs médicaux Certis reposent sur une solution logicielle de guidage IRM. Les performances revendiquées en termes de précision, de fiabilité et de rapidité sont sans commune mesure avec l'existant, ce qui facilitera l'accès à la prochaine génération de thérapies mini-invasives, la chirurgie de demain. Les fonds levés permettront à Certis Therapeutics de pouvoir financer les prochaines étapes de son développement.

DIOXYCLE
(www.dioxycle.com)



Partenaire de NACO : ACI

L'objectif de Dioxycle est de proposer aux industriels polluants, des solutions économiquement viables de réduction de leurs émissions de CO2 (env. 20%/an des émissions) grâce à leurs transformations et à leurs revalorisations. Après avoir obtenus des résultats de recherches démontrant la faisabilité de la technologie, les deux fondateurs se lancent à travers Dioxycle dans la conception et la commercialisation d'un « *converter* » en offrant une solution clé en main (intégration, opération et maintenance) à l'industriel polluant.

DYAMEO

(www.dyameo.com)



Partenaire de NACO : Medevice

Créée en 2017 à Limoges, Dyameo est une société qui valorise les recherches menées par les laboratoires IRCER et CAPTuR. Dyameo développe un dispositif de détection instantanée des cellules cancéreuses utilisable directement au bloc-opératoire par les chirurgiens oncologues. Il se compose de sondes à usage unique capables de mettre en évidence la nature tumorale d'un tissu par simple contact. La dernière levée de fonds permettra à Dyameo de financer les prochaines étapes de son développement et de son industrialisation.

HORIZ.IO

(www.horiz.io)



Partenaire de NACO : Galia Gestion

Créée en 2016, Rendement Locatif est la toute première startup française à proposer un simulateur qui estime le rendement d'un investissement locatif. Tout d'abord adressée aux investisseurs, l'entreprise entend aujourd'hui offrir un service complet et clé en main à tous les néophytes de l'immobilier du calcul du rendement d'un espace locatif à la gestion locative des biens immobiliers. Pour accélérer son expansion, la société bordelaise soutenue par l'Agence de Développement et d'Innovation Nouvelle-Aquitaine, se renomme Horiz.io et clôture sa première levée de fonds à 2,7 millions d'euros.

PONY

(www.getapony.com/fr)



Partenaire de NACO : Demeter

Pony est le leader français de la location en libre-service de vélos et trottinettes partagées. La flotte de Pony a déjà servi à 1 million de trajets et est désormais déployée dans 6 villes françaises et européennes. L'investissement de NACO va permettre de continuer le déploiement dans de nouvelles villes et de finaliser la R&D du double-pony. La startup prend le contrepied de ses concurrents internationaux avec un modèle de développement inédit : elle propose en effet aux particuliers d'acquieser ses engins en libre-service.

RWT ENERGY

(www.rwt-energy.fr)



Partenaire de NACO : Sofimac Investment Managers

RWT Energy réalise la mise en oeuvre de réseaux de télécommunication THD (Très Haut Débit) et d'installations WIFI. Fondée en 2015, la société avait essentiellement concentré son offre commerciale sur la mise en oeuvre de solutions WIFI à destination des professionnels. RWT Energy évolue ensuite rapidement vers la réalisation de réseaux aériens et souterrains de fibre optique en sous-traitance pour les grands opérateurs de la téléphonie et de la télécommunication. Leur objectif à cinq ans est de doubler le CA, et passer de moins de 100 à 150 salariés.

SYMBIOSE

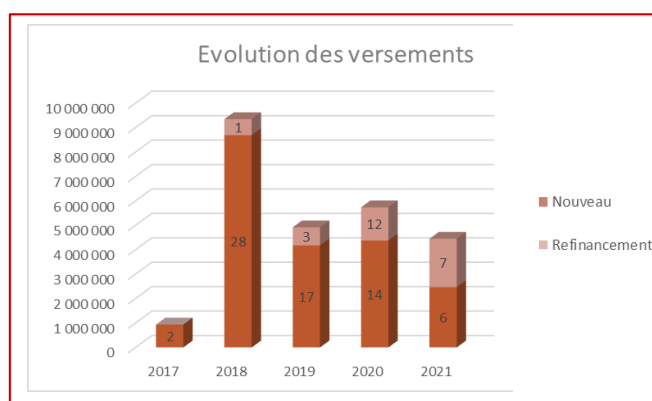
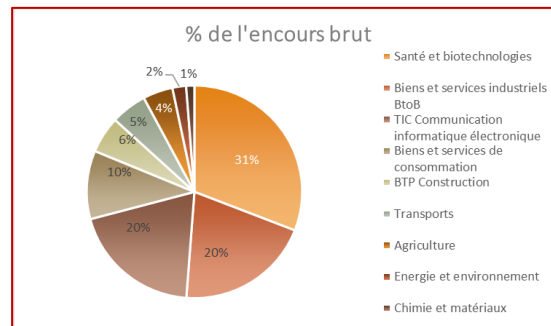
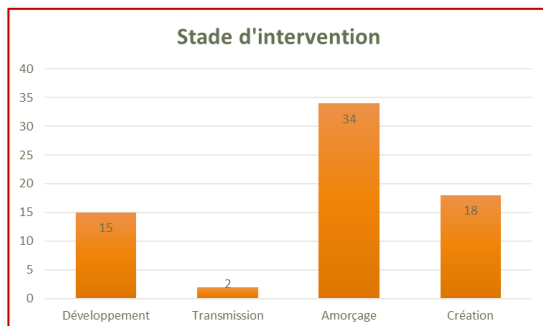
(www.symbiose-se2d.com)



Partenaires de NACO : GSO Capital / Crédit Agricole Aquitaine Expansion / Business Angels

La société Symbiose est une start-up industrielle experte dans l'impression thermoformée de circuits électroniques. Ce site conçu pour la production de films IME (technologie plastronique consistant à l'intégration de fonctions électroniques dans des pièces plastiques) sera l'un des premiers en Europe avec une capacité de production en série, et permettra de prendre une position de leader sur ce marché en forte accélération. Le tour de table permettra à Symbiose de financer la construction d'une usine de plastronique de haute précision en Gironde.

Activité de NACO de sa création au 30 juin 2021



Fiche identité de NACO au 30 juin 2021

Président : Jean-Pierre Renaudin

Capital social : 27 700 000 €

Nombre de sociétés en portefeuille : 67

Nombre d'emplois créés ou maintenus : 1729

Montant total brut investi : 25 500 031 €

Nombre de partenaires : 34 (*hors Business Angels et Holdings Personnelles apparentées aux Business Angels*)

Secteurs d'activité : Numérique-TIC, Chimie-Pharmacie, Distribution-Négoce, BTP, Métallurgie-Mécanique-Industrie Manufacturière, Agro-Alimentaire, Transports, Electronique-Electricité, Biens et services de consommation et industriels, Optique-Laser

Pour en savoir plus : contact@aquiti.fr

Site Internet : www.aquiti.fr/naco

LinkedIn : [AQUITI Gestion](https://www.linkedin.com/company/aquiti-gestion)